 

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  | | --- | --- | | Ф.И.О.: | **Жук Валерий Александрович** | |  |  | | Телефон: | **+380 (99) 704-01-50 ( МТС Украина )**  **+380 (96) 950-45-05 ( Киевстар Украина )** | | Электронная почта: | **bellinen@rambler.ru** | | Другие контакты: | **Skype: valery11056** | | | | | | | | |
| Рекомендуемый функционал: | | **Универсальный комплексный специалист-практик.**  **Топ-менеджмент. Управление проектами.**  **Области: производство,торговля,консалтинг,агроэкотуризм, недвижимость, B2B, HoReCa.**   * **Руководитель проектов**\*   (организация бизнеса с нуля, администрирование, выстраивание бизнес-процессов, оптимизация);  **Директор по развитию** в компании ,департаменте**;**   * **Операционный руководитель**   Построение сетей, представительств,производств,систем продаж  дистрибуции «с нуля» ;   * **Управление функциями маркетинга**  (развитие,производство,тоговля, исследования), а именно: изучение рынков и аналитика, практический маркетинг, логистика и ВЭД; * **Управляющий недвижимостью\*\***   Торговая,коммерческая,частная.Антикризисный менеджмент, мониторинг - развитие эффективности.  *\*есть возможность привлечь узкопрофильных специалистов – для формирования команды профессионалов,проведения профессиональных тренингов.*  *\*\* как вариант – в рамках собственной концепции развития территорий «Родовые Поместья».* | | | | | | |
| Профессиональные навыки: | | **Генератор бизнес-идей и проектов. Опытный предприниматель.**  **Организатор и руководитель в различных сферах бизнеса.**  **Практический опыт оперативного маркетинга, управление в сфере логистики и ВЭД.**  **Антикризисный, операционный менеджер, оптимизатор бизнес-процессов.**  **Подбор и формирование команд для выполнения тактических и стратегических задач предприятия.**  **Опыт бизнес-деятельности на рынках :**  **- Украина -14 лет;**  **- Республика Беларусь - 22 года;**  **- Россия – 21 год.**  **- Молдавия – 1,8 года;**  **- Польша – 2 года;**  **- Китай – 6 лет:**  **- Сирия – 5 лет.** | | | | | | |
| Ожидаемое финансовое вознаграждение: | | **Формат - ставка + % или вознаграждение по результатам проекта - согласно планов и задач компании**  (по факту достижения финансового результата проекта от прилагаемых мною организационных, креативных и прочих усилий - для вывода проекта на плановые показатели: норму доходности/увеличения прибыли и/или оптимизации затрат). | | | | | | |
| Тип работы: | | Полная занятость, частичная занятость, контракт (трудовое соглашение) на конкретный объём задач с формализацией функций и зон ответственности в рамках проекта). | | | | | | |
| Место работы: | | Украина \ Республика Беларусь, готов на переезд. | | | | | | |
| **Личная информация:** | | | | | | | | |
| Проживаю в: | | | | | г.г. Киев-Донецк (Украина) ,Минск,Орша (Республика Беларусь) | | | |
| Образование: | | | | | Высшее техническое,сертификаты. | | | |
| Дата рождения: | | | | | 25 февраля 1963 г. (51 год) | | | |
| Пол: | | | | | мужской | | | |
| Семейное положение: | | | | | Женат, дети есть | | | |
| Гражданство: | | | | | Украина | | | |
|  | | | | |  | | | |
| **Опыт работы:** | | | | | | | | | |
| **Июль 2012 – январь 2014 г.** | | | **ОДО «Альмакор» г.Орша, Беларусь**  Производство кондитерских изделий.  **Бизнес-консультант, ИО управляющего по развитию предприятия (частичная занятость).**   * Антикризисное управление продажами; * Оптимизация финансовой деятельности предприятия; * Генерация новых направлений развития в сфере ВЭД. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Январь 2009 - по настоящее время** | | | **«Родовые Поместья» Украина-Беларусь\*\*\***  **Управляющий авторским бизнес-проектом,собственник**  Концепция развития бизнеса - девелопмент неиспользуемых сельских территорий и недвижимости путем поиска и привлечения инвестиций для организации, строительства и эксплуатации экологических родовых поместий (имений, усадеб, экопоселений, туристической инфраструктуры) и организация их рентабельной бизнес-деятельности (эксплуатация жилого и инфраструктурного фонда поместий, органическое с/х и лесное производство, эко-туризм, организация отдыха - досуга и оздоровления, проведение общеразвивающих тренингов и обучение ремёслам) в экологически чистых, исторических местах Украины/Беларуси.   * Изучение коньюктуры рынка, законодательной базы для реализации проекта; * Разработка идеологии комплексной рентабельной бизнес-системы; * Поиск и оформление земельных участков; * Переговоры с инвесторами и участниками Проекта: работа с партнёрскими компаниями в Украине и Беларуси – инновационными строительными, архитектурными, операторами малых гостиниц, тренинговыми, и другими компаниями; * Изучение мирового опыта инновационного и органического земледелия, производства экологически чистой сельскохозяйственной продукции, животноводства, переработки; * Сотрудничество и продажа услуг в сфере с/х производства и лесного хозяйства, деревообработки ,в том числе в сфере ландшафтного дизайна и озеленения. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | | *\*\*\*Подготовлены все бизнес-процессы проекта, проведены предварительные переговоры с инвесторами. Определены участники проекта – семьи - потенциальные кандидаты на переселение (аренду и покупку недвижимости). Приобретено в личную собственность более 3 га земли под застройку, в наличии более 40 га земель сельхозназначения.* | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Июль 2008 - Сентябрь 2009** | | | **Инновационно-консалтинговая компания «Гранд Лидер», г.Донецк, Украина.** [***www.glsd.com.ua***](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Рабочий%20стол\www.glsd.com.ua) | | | | | | |
|  | | | **Руководитель проектов (частичная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * Диагностика состояния предприятия и оптимизации деятельности, стратегии развития; * Методологические исследования в области развития предприятий - собственный подход, основанный на целостном деятельностном восприятии предприятий как открытых систем, учитывая специфику конкретного предприятия, разницу менталитетов наций; * Тренинги и семинары по эффективной коммуникации, активным продажам и маркетингу, личностному росту ТОП-менежджеров; | | | | | | |
|  | | | * Участие в разработках компании; * Администрирование бизнес-процессов; * Продвижение продуктов компании. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Сентябрь2000-Декабрь2010** | | | | **Проект "Белорусский лён на Украине":** **сотрудничество с ОАО «Оршанский льнокомбинат», Витебская область, Беларусь**  Производство и продажа льняных тканей и готовых изделий. | | | | | |
|  | | | **Предприниматель, собственник, автор и руководитель проекта (полная занятость)**   * Изучение и анализ рынка Украины по оптовой и розничной торговле товарами текстильной группы; * Организация и работа по продвижению продукции в рознице; * Организация собственного швейного производства в г. Донецк и г. Одесса.Диплом фестиваля «Красота Моды» (июнь 2004 г. , г. Донецк ) за авторскую коллекцию одежды из льняных тканей   ( Председатель жюри-Вячеслав Зайцев , Российская Федерация , г. Москва) ;   * Организовано три представительства и более 50-ти мест продаж по Украине; * В 2010 г. в г. Донецке открыто дочернее предприятие государственного ОАО «Оршанский льнокомбинат». | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Июль 2007- Сентябрь 2007** | | | **Торговый Центр «Рынок Дружба», г. Донецк**  На 2007г - самый крупный торговый центр в Украине ( более 35 тыс.кв.м.). Розничная и мелкооптовая торговля промтоварами. | | | | | | |
|  | | | **И.О. Начальника отдела маркетинга (частичная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * Постановка и решение антикризисных задач; * Разработка стратегических направлений выхода из кризисной ситуации; * Привлечение арендаторов и иностранных инвесторов; * Привлечен "якорный" арендатор- гипермаркет "Наш край"   г. Киев. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Сентябрь 2000 - Июнь 2010** | | | **Оптовый промтоварный рынок «7 км», г. Одесса**  Оптовая и розничная торговля промтоварами, торговые услуги. Самый крупный в Европе распределительный торговый оператор. | | | | | | |
|  | | | **Предприниматель,собственник (полная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * Поиск и привлечение поставщиков и товаропроизводителей промтоваров для организации торговли на рынке «7км»; * Создание маркетинговой и транспортно-логистической системы по прямым поставкам из Китая и оптово-розничным продажам товаров непродовольственной группы; * Риэлтерская деятельность - продажа, сдача торговых мест в аренду; * Организация оптовых и розничных торговых мест; * 2 оптовых магазина, 2 торговых контейнера, 12 торговых мест-палаток со средне-месячным торговым оборотом около 300 тыс. долларов США; * Деловые связи с Почетным Консулом Республики Сирия в Украине, представителями китайской диаспоры. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Ноябрь 1997- Октябрь 2004** | | | **Белорусский Клуб ADAC, г.Минск**  **(аналог и поддержка немецкого автомобильного Клуба ADAC)**  **Оршанская городская организация Белорусского Клуба ADAC** | | | | | | |
|  | | | Помощь на дорогах, аварийный комиссариат, страхование, автотуризм, безопасность жизнедеятельности.  **Председатель, консультант (полная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * Создание Оршанской городской организации ADAC; * Управление деятельностью филиала; * Привлечение гранта Фонда Евразия. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Май 1996 – Декабрь 1999** | | | **Витебский Центр Маркетинга при МИД Республики Беларусь, г.Витебск.**  Государственное унитарное предприятие.  [***www.marketvit.by***](file:///C:\Documents%20and%20Settings\User\Рабочий%20стол\www.marketvit.by) | | | | | | |
|  | | | **Директор филиала в г. Орша (полная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * Организация работы филиала, * Рекомендации по антикризисному управлению предприятиями, * Оптимизация связей с поставщиками и потребителями, * Рекламные мероприятия по расширению продаж продукции белорусских предприятий. * Организация выставок, ярмарок,семинаров и тренингов. * Ведение переговоров, разработка проектов с Торговым Домом «Энергия» г. Минск (генеральный представитель Даймлер-Крайслер АГ в Республике Беларусь), компанией Tom Klaim (Россия) и другими. * Работа с бюджетными средствами и средствами частных инвесторов. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Май 1992 – Апрель 1996** | | | **Общество с ограниченной ответственностью торгово-производственная фирма "Триада ЛТД", г. Витебск, Беларусь**  Частная коммерческая фирма | | | | | | |
|  | | | **Директор, собственник (полная занятость)**  В подчинении - более 70 чел  Обеспечение и администрирование бизнеса, генерация идей и стратегическое управление развитием проектов компании.  Коммерческая деятельность компании:   * Оптовая торговля продуктами питания и промышленным сырьем, материалами, оборудованием. * Производство деревянных изделий и пиломатериалов, корпусной и мягкой мебели, элементов интерьера и дизайна , организация художественных промыслов ( резьба по дереву -поставки на экспорт). * Предпродажная подготовка и продажа автомобилей "Лада" (реэкспорт) и "Шкода". * Розничный магазин бытовой техники "Philips" * Строительство коттеджей. | | | | | | |
|  | | | Особые достижения:   * Средний годовой доход компании составил около 700 тыс. долларов США. * Удалось с нуля обучить людей бизнес-навыкам и создать развивающуюся команду. В настоящее время все три бывшие заместители - самостоятельные бизнесмены в Республике Беларусь и дальнем зарубежье ; * В 1992-1995 г.г. эксклюзивный поставщик материалов и комплектующих (ткани, пружинные блоки и проволока , фурнитура , ДВП и др.) мебельных компаний России – АО «Кузьминки» г. Москва, АО «Интурист» г. С.-Петербург ,Ярославской , Смоленской , Владимирской и др. мебельных фабрик и компаний. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Март 1988 - Ноябрь 1991** | | | **Совместное советско-польское предприятие «ГОРО», г.Минск** Коммерческая деятельность: международная туристическая деятельность, упаковочное производство. | | | | | | |
|  | | | **Председатель правления (частичная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * Разработка стратегии развития предприятия; * Создание торгово-коммерческого дочернего предприятия СП. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Ноябрь 1988 - Май 1991** | | | **Оршанский городской комитет комсомола, г. Витебск** | | | | | | |
|  | | | * **Первый секретарь (полная занятость)**   + Заведующий организационным отделом     - Инструктор | | | | | | |
|  | | | * Руководство коллективом более 140 человек. * Создание и организация работы первых бизнес-структур: средств массовой информации (газета и телестудия), строительной организации, концертно-гастрольного бюро; * Руководитель предвыборных штабов одного депутата Верховного Совета СССР в 1989г., двух депутатов Верховного Совета БССР; * Депутат Оршанского городского Совета 1989-93г.г., кандидат в депутаты Витебского областного Совета; * Создание первых в Республике Беларусь:   - памятника погибшим воинам - интернационалистам;  - непартийной (неформальной) молодежной газеты;  - молодежной строительной организации.   * Опыт проведения массовых мероприятий с участием до 20 тыс. чел. * Формальный и неформальный молодежный лидер.Начало политической деятельности , борьба с КПСС. | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | |
| **Август 1987- Ноябрь 1988** | | | **Завод «Красный Октябрь» (военное производство), г. Барань** **Витебская обл., Беларусь**  Военное производство. Системы радиосвязи и спасения. | | | | | | |
|  | | | **Мастер цеха (полная занятость)** | | | | | | |
|  | | | * В подчинении 45 чел. * Руководство на вверенном участке. | | | | | | |
| **Ноябрь 1985 - Май 1987** | | | **Служба в армии, г.Псков**. **Войска ПВО**  Согласно Устава | | | | | | |
|  | | | **Инструктор дальней связи, старший сержант (полная занятость)** | | | | | | |
| **Образование:** |  | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| ВУЗ: | **Краматорский Индустриальный Институт**  (в наст. время Краматорская машиностроительная Академия)  г.Краматорск, Донецкая обл.,Украина | | | | | | | |
| Дата окончания: | 1985 год | | | | | | | |
| Уровень образования | Высшее, техническое | | | | | | | |
| Факультет: | Металлургический | | | | | | | |
| Специальность: | Инженер-механик | | | | | | | |
| Форма обучения: | Дневная/Очная | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| Школа: | № 13 г. Константиновка Донецкой области, Украина | | | | | | | |
| Дата окончания: | 1980 год | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| **Курсы и тренинги:** |  | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| Название курса: | **Технология эффективного управления** | | | | | | | |
| Учебное заведение: | Компания "Гранд Лидер", г. Донецк | | | | | | | |
| Продолжительность: | 2 дня | | | | | | | |
| Дата окончания: | 2008 год | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| Название курса: | **Формирование команды** | | | | | | | |
| Учебное заведение: | Корпорация "ПАРУС", г. Донецк | | | | | | | |
| Продолжительность: | 5 дней | | | | | | | |
| Дата окончания: | 2007 год | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| Название курса: | **Управление затратами на предприятии** | | | | | | | |
| Учебное заведение: | IFC (Международная Финансовая Корпорация) при поддержке Агентства США по международному развитию, г. Минск | | | | | | | |
| Продолжительность: | 3 дня | | | | | | | |
| Дата окончания: | 2000 год | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| Название курса: | **Бизнес-планирование** | | | | | | | |
| Учебное заведение: | IFC (Международная Финансовая Корпорация) при поддержке британского "Фонда Ноу-Хау", г. Минск | | | | | | | |
| Продолжительность: | 5 дней | | | | | | | |
| Дата окончания: | 1999 год | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| **Иностранные языки и компьютерные навыки:** | | | | | | | | |
|  |  | | | | | | | |
| Русский: | | | | | | Повседневного общения, свободно владею | | |
| Украинский | | | | | | Родной, свободно владею | | |
| Польский: | | | | | | Разговорный | | |
| Английский: | | | | | | Базовый, разговорный. | | |
| Компьютерные навыки: | | | | | | | Пользователь Word, Internet, | |
| Уровень владения компьютером: | | | | | | | Продвинутый пользователь, администативные навыки- подбор, наладка, замена ПО и комплектующих. | |
|  | |  | | | | | | |
| **Дополнительная информация:** | | | | | | | | |
|  | |  | | | | | | |
| Наличие водительских прав: | | | | | | | Категории: B | |
| Готовность к командировкам: | | | | | | | Готов | |
| Рекомендации и ссылки: | | | | | | | Есть рекомендации, предоставлю дополнительно | |
|  | |  | | | | | | |
| Дополнительные личные характеристики: | | Легко работаю в режиме многозадачности – невосприятие моих практических навыков стандартными рекрутинговыми методиками - неправильная оценка возможностей кандидата.  Аналитик, эффективное получение и обработка информации, быстрая скорость мышления, системный подход к решению задач любой сложности, оптимизация затрат проектов ;  Навыки ведение переговоров любого уровня , особая эффективность в конфликтных и экстремальных ситуациях ,обширная практика партнерско-договорных отношений на уровнях государственных органов, руководства промышленных предприятий и организаций, бизнес-структур Республики Беларусь, Российской Федерации, Украины, стран ближнего и дальнего зарубежья. Умение «брать» аудиторию;  Быстрое и эффективное вхождение в суть системы компании с любыми производственными и бизнес-процессами , определение приоритетов и «узких» мест команд ;  Отличные организаторские навыки администрирования бизнеса;  Нестандартный взгляд на особые ситуации, креативный подходы в решении задач;  Обеспечение комплексной безопасности бизнес-систем. | | | | | | |
| Хобби и увлечения: | | В студенческие годы - руководитель коллективов художественной самодеятельности, в 1980-85гг. в институте - капитан команды КВН, организатор и руководитель дискоклуба института.  Ландшафтный дизайн.  Люблю рыбалку, сбор грибов, музыку, путешествия.  Предпочитаю уединенный отдых на природе – в компании детей и близких. | | | | | | |
|  | |  | | | | | | |
|  | |  | | | | | |
|  | |  | | | | | |
|  | |  | | | | | |
|  | | | | | | | |  | | |
|  | |  | | | | | |
|  | |  | | | | | |
|  | |  | | | | | |